

**Lieu : Rousset (13)**

**Type de contrat : CDI**

**Domaine : Commerce**

## Finalité de l'emploi

Rejoignez ALSEAMAR, une entreprise innovante au cœur des technologies maritimes, et contribuez à l'optimisation des performances de nos applications métier. En tant que Gestionnaire Applicatifs, vous assurerez la continuité, l'amélioration et le bon fonctionnement des outils informatiques au service de nos salariés.

## Vos missions

Au sein du service Commerce et rattaché(e) à la Direction Générale d'Alseamar, vous prenez en charge le développement international des activités de l'Entreprise, et ses produits et services associés, pour une zone géographique dédiée.

Pour ce faire, les principales tâches qui vous seront confiées seront les suivantes :

Développer le réseau afin d'acquérir de nouveaux clients/partenaires,

- Participation, en lien avec la Responsable Marketing et Communication, à la définition d'une stratégie marketing et sa mise en application
- Prises de contact par mail ou téléphone et relances
- Prises de rendez-vous et préparation des réunions ainsi que visites de clients à l'international
- Participation aux salons et conférences à l'international

Identifier et développer des opportunités technico-économiques

- Rédaction d'offres commerciales sur les projets identifiés en lien avec les équipes techniques et la direction,
- Développement de l'offre commerciale et étude d'autres secteurs et modèles commerciaux,
- Développement de l'offre technique par la veille et l'étude de technologies complémentaires.

Finaliser les contrats et assurer le suivi client :

- Rédaction, négociation et signature de contrats,
- Réception et traitement des commandes, préparation des revues de lancement

d'affaires,

- Accompagnement et suivi des affaires en cours,
- Evaluation et amélioration de la satisfaction client.

### Vos compétences

Ce poste nécessite une habilitation de sécurité, ou d'être éligible à une habilitation délivrée par les autorités compétentes.

Ingénieur(e) ou de formation commerciale avec un bagage technique solide, vous possédez une expérience professionnelle significative dans le développement commercial à l'international, de préférence sur le continent américain.

Votre esprit d'adaptation et votre sensibilité à la technique et/ou aux données scientifiques vous permettent une bonne capacité d'immersion dans notre domaine technologique et scientifique de pointe. Bien évidemment, une expérience préalable dans un secteur semblable ou dans le domaine océanographique serait un plus.

Vous disposez d'un très bon relationnel et d'un sens aigu de la prospection commerciale pour l'identification d'opportunités commerciales et techniques. Vous êtes doté(e) d'une qualité d'animation, de suivi et êtes force de proposition : votre esprit d'équipe fera la différence.

Persévérant(e), structuré, et ouvert(e) d'esprit, vous serez en charge d'un développement commercial complexe au profit de nos clients laboratoires de recherche, partenaires institutionnels/étatiques, et grands comptes à l'international.

Ce poste nécessite un rythme soutenu de déplacements à l'international. Une excellente maîtrise de l'anglais (courant à l'écrit comme à l'oral) et une forte autonomie dans les déplacements est impérative.

Autonome également dans le travail, réactif(ve), vous savez prendre des initiatives et rendre compte au bon moment.

Chez ALSEAMAR, nous valorisons l'innovation, l'excellence et l'esprit d'équipe. Rejoindre notre entreprise, c'est évoluer dans un environnement dynamique où chaque collaborateur contribue activement au succès de nos projets.

